

株式会社武蔵ホーム お客様アンケート

ご氏名

S 様

Q1. お客様が、武蔵ホームの注文住宅を選んだ理由を教えてください。

- 安心安全さを感じたこと (各工程毎の写真を撮ってくださる等)
- 拡大踏査に走らす, 1軒 - 1軒にしっかりと向きあってくれている
想い アイド 姿勢に魅かれたこと

Q2. お客様が、武蔵ホームと、図面検討から契約に至るまでで特に感じたことを教えてください。

- 聞き上手 提案上手 導き方にムリムダムラがなく
川の流氷に身を委ねていました。
(イヤホン 詰め込んだ 意識・アイトを整理して頂けた)
- また、図面の見せ方 (スチロ撮影) も効果的であったと感じています。

Q3. お客様が、着工から完成に至るまでで特に感じたことを教えてください。

- とっても親身になって話を聞いてくださり、また、そのタイミングに合った的確なアドバイスをしてくださり 焦らず進めず進めることができた。
- 随時、ペースも送ってくださり 視覚的に確認できた事は大きかった。
- 第一時反抗期の子供たちの面影もみてくださり ありがとうございました。

Q4. お客様が、武蔵ホームを選んで良かったと思う点、こうすればもっと良くなるだろうと思われる点について教えてください。

- 重複しますが親身な点、目線が冷たい 頼りになる。
(此, 此 に大変感謝しております)
- 10年後, 20年後, 30年後 ... 時代の流れも合わせて(?)
ホームテック方法も併せて未来へ付合せて頂きたい。
- 家づくりのための独自セミナーや内覧会(回数増)を開いてもらいたい。

ご記入、ありがとうございました。

株式会社武蔵ホーム

↓
落着いた緑が見える自然を感じる中
中々コヒーを飲みながら...